

การเป็นผู้นำเชิงกลยุทธ์ ในงานจัดซื้อจัดจ้าง สำหรับผู้บริหารยุคใหม่



Strategic Leadership in Procurement and Sourcing for Modern Executives

ในโลกธุรกิจปัจจุบันที่เปลี่ยนแปลงรวดเร็วและไม่แน่นอน องค์กรต่างต้องปรับตัวด้วยกลยุทธ์ที่ชัดเจนและการพัฒนาบุคลากรอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะหน่วยงานจัดซื้อจัดจ้าง ซึ่งไม่ใช่แค่ฝ่ายสนับสนุนอีกต่อไป แต่เป็นกลไกสำคัญที่ส่งผลต่อประสิทธิภาพ ต้นทุน และความสามารถในการแข่งขันขององค์กร

หลักสูตร “การเป็นผู้นำเชิงกลยุทธ์ในงานจัดซื้อจัดจ้าง สำหรับผู้บริหารยุคใหม่” จึงถูกออกแบบมาเพื่อเสริมสร้างความรู้และทักษะเชิงกลยุทธ์ให้ผู้บริหารจัดซื้อสามารถขับเคลื่อนองค์กรได้อย่างมั่นคง ผ่านการถ่ายทอดจากทีมวิทยากรผู้มีประสบการณ์จริงกว่า 25 ปีทั้งในระดับปฏิบัติการและบริหารจากหลากหลายอุตสาหกรรม

ผู้เข้าอบรมจะได้เรียนรู้และฝึกปฏิบัติเพื่อเข้าใจ:

- ▶ กระบวนการจัดซื้อจัดจ้างที่เป็นระบบ ครอบคลุมทั้งต้นน้ำและปลายน้ำ ตั้งแต่การสรรหาผู้ขาย การจัดการสัญญา การวางแผนงบประมาณ ไปจนถึงการติดตามผลและวิเคราะห์ข้อมูล
- ▶ การวางแผนเชิงกลยุทธ์ด้วยเครื่องมือที่ทันสมัย เช่น Balanced Scorecard, OKRs, Supply Positioning, KPI Cascading
- ▶ การวิเคราะห์ข้อมูลด้านจัดซื้อ และการจัดทำรายงานวัดผลในรูปแบบของ Dashboard เพื่อบริหารการดำเนินงานที่แม่นยำ มีประสิทธิภาพ ประกอบกับข้อมูลจากระบบ ERP เพื่อการตัดสินใจที่รวดเร็ว
- ▶ การนำทฤษฎีและหลักการมาปรับและประยุกต์ใช้ในการบริหารทีมงานจัดซื้อในบริบทของโลกยุคใหม่ ได้แก่ Exponential Organization in Procurement, Zone to Win, AQ (Adversity Quotient)
- ▶ การนำหลักการบริหารทีมงาน และพัฒนาศักยภาพความเป็นผู้นำ เพื่อเพิ่มความสามารถในการเผชิญและฟื้นฝ่าอุปสรรค (Resilience) ที่จำเป็นต่อผู้นำในยุคแห่งความไม่แน่นอน

ผู้เข้าร่วมจะได้เรียนรู้จากกรณีศึกษา เครื่องมือวิเคราะห์ที่ใช้ได้จริง และ Workshop ที่สามารถนำไปประยุกต์ใช้ได้ทันที หลักสูตรนี้จึงไม่ใช่แค่การเรียนรู้ แต่คือการยกระดับ “นักจัดซื้อ” ให้เป็น “ผู้นำเชิงกลยุทธ์” ที่พร้อมขับเคลื่อนองค์กรด้วยวิสัยทัศน์ ทักษะ และความยืดหยุ่นในการรับมือทุกการเปลี่ยนแปลง



วิทยากร:
อ.ปิลลพ สัจจรักษ์
B.Eng, Msc.IT, MBA, ACSF

วิทยากร:
อ.สุภโชค ไซตีสกิตกุล



หัวข้อการสัมมนา รวม 2 วัน (เวลา 09.00 – 16.00 น.)

Chapter 1 : Best Practice for Process and System

- กระบวนการ จัดซื้อสมัยใหม่ (Upstream Purchasing and Downstream Purchasing)
- การจัดแบ่งประเภทงานด้านจัดซื้อสมัยใหม่ (Modern Strategic Procurement Roles)
- นโยบาย และระเบียบบริหารจัดการจัดจ้าง (Procurement Policy and Work Instruction)
- กลยุทธ์การบริหารคู่ค้า (Strategic Vendor Management)

Chapter 2 : Procurement System and Technology

- Enterprise Resource Planning (ERP)
- Procurement Software and Applications (E-Bidding/E-Catalog/E-Auction)
- Generative AI

Chapter 3 : Theory and Mindset for Modern Executives

- Balanced Score Card
- การจัดลำดับความสำคัญและแรงดัน Pareto Theory (80/20)
- Exponential Organization in Procurement
- Zone to Win
- AQ (Adversity Quotient)

Chapter 4 : Strategic Measurement, Monitoring and Data Analytics

- Strategic Planning, Mission/Vision, Goal/Objective, Core Values, Strategy and Action Plan
- Objective Key Results (OKRs) KPIs
- การจัดทำรายงาน และการรายงานผล (Reporting and Story Telling)
- การจัดทำแผนกลยุทธ์ตามหลักการ Supply Positioning Strategy and Spending

Chapter 5 : Leadership and Organization Management

- ภาวะผู้นำที่สำคัญที่ใช้ในการบริหารทีมงาน (Leadership Management)
- การวิเคราะห์และบริหารผู้ใต้บังคับบัญชาที่มีอุปนิสัยแตกต่างกันให้ได้ผลงาน (Subordinates analytic and Team Management)
- เทคนิคการสื่อสารกับลูกน้องในรูปแบบและสถานการณ์ที่แตกต่างกัน (Communication Technique in various situations)

วิธีสำรองที่นั่ง : สมัครออนไลน์ หรือ ดาวน์โหลดใบสมัครได้ที่ www.judsue.com
ส่งใบสมัครมาที่ Email : contact@judsue.com

รุ่นที่ 1	ศ.4-ส.5 กรกฎาคม 2568
สถานที่	โรงแรมโนโวเทล สุขุมวิท 20
ค่าอบรม	ค่าสัมมนาท่านละ 17,000 บาท
ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%	
เลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร 0105559107220	

ชำระเงินโดยโอนเงินเข้าบัญชีธนาคาร .. หรือโอนเงินสด / เช็ค ชำระหน้าห้องสัมมนา		
ธนาคาร	สาขา	เลขที่บัญชี
ไทยพาณิชย์	ถนนศรีนครินทร์ (ซีคอนสแควร์)	164-260656-9
กสิกรไทย	ซีคอนสแควร์ 2	017-8-18254-4
กรุงเทพ	ซีคอนสแควร์	232-5-11198-3

บริษัท วันสเต็ป เทรนนิ่ง เซ็นเตอร์ จำกัด (สำนักงานใหญ่)

88/133 ซอยอ่อนนุช 21/1 แขวงอ่อนนุช เขตสวนหลวง กรุงเทพฯ 10250

One Step Training Center Co.,Ltd. (Head Office)

88/133 Soi Onnut 21/1, Onnut, Suanluang, Bangkok 10250



ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย
ค่าอบรมสามารถลงรายจ่ายได้ 200%
โทร. 062 951 2245, 092 464 9598